




# BOOTCAMP: COMERCIO EXTERIOR & DIGITALIZACIÓN

Domina la importación, emprende tu consultora y transforma tu futuro profesional en 1 mes

## ¿De qué trata el Boot Camp?

Boot Camp intensivo de 1 mes para dominar importaciones, comercio exterior y emprender tu consultora con clases en vivo, casos reales y herramientas digitales.

 [www.comexiaconsulting.com](http://www.comexiaconsulting.com)  
 +51 912 235 437  
 [comercial@comexiaconsulting.com](mailto:comercial@comexiaconsulting.com)



**Estefani Neola** ←  
CEO Comexia Consulting

## Lo que hace único este programa



### Importaciones Reales

Aprende el paso a paso con casos reales y simulaciones desde el primer módulo.



### Mentalidad de Consultor

Desarrolla habilidades para negociar, emprender y destacar en comercio exterior.



### Herramientas Digitales

CreativeDomina las plataformas esenciales para operar en el mundo globalizado actual.

## **BOOTCAMP: COMERCIO EXTERIOR & DIGITALIZACIÓN**

Conviértete en un perfil competitivo en el mercado global o inicia tu propia consultora desde cero.

### **¿A quién va dirigido?**

Estudiantes de los últimos ciclos de Administración de Negocios Internacionales con conocimientos básicos de comercio exterior que buscan dominar la importación, conocer su campo laboral real y emprender.

### **¿Qué obtendrás?**

- ✓ Fundamentos técnicos aplicables desde el día uno
- ✓ Casos reales para practicar
- ✓ Herramientas digitales y asesoría personalizada
- ✓ Un camino claro para emprender en consultoría



### **Duración: 1 mes intensivo**



Modalidad 100% Online



Clases en vivo + recursos descargables



Certificado digital al finalizar



32 Horas académicas

## ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Dividido en 4 módulos intensivos. Cada uno combina técnica, estrategia y práctica aplicada.



### MÓDULO 1: Fundamentos Técnicos del Comercio Exterior

- Introducción al comercio exterior y actores clave.
- Clasificación arancelaria: cómo usar el arancel integrado.
- Incoterms 2020: interpretación y aplicación práctica.
- Documentos esenciales: factura comercial, packing list, BL, certificados.
- Proceso aduanero y entidades involucradas.
- Tipos de transporte internacional y selección estratégica.
- Cálculo del costo total de una importación (FOB, CIF, DDP).
- Errores comunes en importación y cómo evitarlos.

#### **\*\*Actividad práctica:**

Simulación guiada: diseña y ejecuta tu primera operación de importación desde Asia a Perú.



### MÓDULO 2: Habilidades Clave para Negociar y Emprender en Comercio Exterior

- Comunicación efectiva con proveedores internacionales.
- Técnicas de negociación: preparación, objeciones y cierres.
- Resolución de conflictos en operaciones reales.
- Toma de decisiones bajo presión o escenarios inciertos.
- Marca personal y presencia profesional como consultor/a.
- Ética profesional y relaciones sostenibles a largo plazo.

#### **\*\*Actividad práctica:**

Negociación simulada con proveedor extranjero. ¡Demuestra tus habilidades frente al grupo!



### MÓDULO 3: Casos Reales de Importación

- Selección de proveedor internacional (Alibaba, Made-in-China, etc.).
- Análisis y comparación de cotizaciones reales.
- Planificación logística y gestión documental completa.
- Seguimiento y trazabilidad del embarque.
- Control de costos y resolución de imprevistos.
- Checklist final de operación exitosa.

#### **\*\*Actividad práctica:**

Cada participante desarrollará y expondrá su caso real de importación con retroalimentación personalizada.

## ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

Dividido en 4 módulos intensivos. Cada uno combina técnica, estrategia y práctica aplicada.



### MÓDULO 4: Digitalización Aplicada al Comercio Exterior

- Plataformas de búsqueda de proveedores globales.
- Introducción a herramientas de análisis de mercados internacionales ( Trademap, etc.).
- Digitalización de la cadena logística: trackings, portales aduaneros, etc
- Uso de IA y asistentes digitales para tareas rutinarias.
- Ciberseguridad y verificación de proveedores online.
- Herramientas para crear presencia profesional online (LinkedIn, Canva, portafolio digital).

#### **\*\*Actividad práctica:**

Crea tu propio flujo de trabajo digital

## DISTRIBUCIÓN SUGERIDA DEL TIEMPO POR MÓDULO

(Basado en 8 horas semanales / 32 horas en total)

MÓDULO	TEMA	% TIEMPO	HORAS SUGERIDAS	JUSTIFICACIÓN
<b>FUNDAMENTOS TÉCNICOS</b>	Base del conocimiento	35%	11 horas	Es el pilar técnico del programa. Los estudiantes necesitan comprender bien los conceptos y procesos básicos antes de avanzar.
<b>HABILIDADES BLANDAS</b>	Complementario, pero esencial	20%	6.5 horas	Aunque no es técnico, es clave para el desempeño profesional. Se puede combinar teoría con dinámicas cortas.
<b>CASOS REALES DE IMPORTACIÓN</b>	Aplicación práctica	30%	9.5 horas	Aquí consolidan lo aprendido con casos reales. Necesitan tiempo para análisis, ejecución y retroalimentación.
<b>DIGITALIZACIÓN</b>	Introducción a herramientas	15%	5 horas	Importante, pero introductorio. Es ideal para mostrar herramientas clave y abrir el camino a la autogestión digital.

## OBJETIVO DE CADA MÓDULO

---

Dividido en 4 módulos intensivos. Cada uno combina técnica, estrategia y práctica aplicada.

### MÓDULO 1

#### Fundamentos Técnicos del Comercio Exterior

Brindar una base sólida para comprender a profundidad los procesos, normas y actores del comercio internacional, con enfoque en importaciones.

Duración sugerida: 11 horas

---

### MÓDULO 2

#### Habilidades Clave para Negociar y Emprender en Comercio Exterior

Fortalecer las habilidades personales y estratégicas necesarias para negociar, resolver conflictos y liderar tu carrera o consultora en comercio exterior.

Duración sugerida: 6.5 horas

---

### MÓDULO 3

#### Casos Reales de Importación

Aplicar los conocimientos adquiridos a casos reales de importación desde el diagnóstico hasta el cierre logístico y documental.

Duración sugerida: 9.5 horas

---

### MÓDULO 4

#### Digitalización Aplicada al Comercio Exterior

Introducir herramientas digitales clave para buscar proveedores, automatizar procesos y potenciar tu gestión como profesional o consultor.

Duración sugerida: 5 horas

---

# ¿QUÉ OBTENDRÁS AL FINALIZAR?

Al concluir este Boot Camp, contarás con un conocimiento técnico sólido en comercio exterior, habilidades prácticas para importar de forma profesional, herramientas para negociar y liderar con seguridad, experiencia aplicada a través de casos reales, y una visión estratégica para iniciar tu camino como consultor/a independiente en el mundo global.

## INVERSIÓN

Dividido en 4 módulos intensivos. Cada uno combina técnica, estrategia y práctica aplicada.

### MATRÍCULA

~~S/. 150.00~~ SIN MATRÍCULA

### CONTADO

**PRECIO REGULAR: S/. 399.00**

**LANZAMIENTO: S/. 279.00**

(-) El pago por el curso no será reembolsable en caso se pida devolución

\*\*Los 10 primeros inscritos tendrán un 10% de dscto. aplicado al precio Lanzamiento

**INICIO:** 17 DE JUNIO

**HORARIO:** 12 CUPOS POR GRUPO

Martes y Jueves — 7:30 pm a 09:30 pm  
Sábado — 9:30 pm a 01:30 pm

Miércoles y Viernes — 7:30 pm a 09:30 pm  
Domingo — 9:30 pm a 01:30 pm

## INSCRIPCIÓN

1. Deberá llenar la ficha de inscripción adjunta, luego podrá realizar el pago en nuestras diferentes modalidades.

*\*\*Si ya lleno la ficha, sírvase a cancelar de manera directa*

2. Realiza el pago y envía tu comprobante.



Número: 950601989

3. ¡Listo! Recibirás la confirmación y se te enviara un correo de bienvenida.